

Position de l'article

Couv Recto Verso



andré sudrie
relations presse

Installateurs agréés **Picard serrures**

Un exemple de partenariat en région Paca

Troisième région française, la région PACA compte près de cinq millions d'habitants. Avec une forte urbanisation concentrée dans des villes comme Marseille, Aix-en-Provence, Nice, Toulon et Avignon, le marché de la sécurité y est, comme partout en France, en forte progression. Parmi les Installateurs agréés Picard serrures implantés dans la région, l'un d'entre eux a adopté la "Charte enseigne" proposée par le fabricant pour faire de ses quatre points de vente des espaces haute sécurité : un challenge réussi pour cet entrepreneur indépendant.

Présent dans la région PACA depuis plus de 20 ans, Christophe Rami, gérant d'Azur Dep, a rejoint le réseau depuis une dizaine d'années. Historiquement implanté dans les Bouches-du-Rhône (13), cet entrepreneur de 40 ans travaille depuis toujours en étroite collaboration avec les assurances qui lui confient leurs clients victimes d'un sinistre.

Trois points de vente ouverts en un an

Séduit par le nouveau concept magasin de Picard Serrures qui propose à la fois l'habillage extérieur du point de vente et la création d'un showroom intérieur, Christophe Rami fait figure de pionnier dans la région PACA en étant le premier à avoir adopté la nouvelle configuration pour son site d'Aix-les-Milles. Depuis, il a ouvert trois points de vente en un an, tous équipés d'un showroom qui permet aux clients de tester la qualité des portes blindées et des serrures haute sécurité Picard serrures.

Souhaitant conserver son partenariat avec les assurances tout en restant fidèle à Picard serrures, Christophe Rami a opté pour des enseignes mixtes à Aix-les-Milles (400 m²), à Avignon (180 m², ouverture janvier 2014) ainsi qu'à Fréjus (90 m², ouverture novembre 2014). Pour son magasin situé dans le cœur du centre-ville d'Aix-en-Provence, il affiche en revanche une enseigne 100 % Picard



La devanture d'Aix



Le showroom d'Aix



Le showroom de Fréjus

serrures. Dédié à la clientèle citadine, sensible aux belles vitrines, cet espace de 80 m² fait la part belle aux solutions de sécurité Picard serrures grâce à son magnifique showroom. Après huit mois d'ouverture, le succès est au rendez-vous « grâce à l'emplacement et à la présentation du magasin, le retour a été exceptionnel tant au niveau de la clientèle que des confrères membres du réseau Picard serrures ».

Deux nouvelles enseignes pour 2015

Convaincu qu'« appartenir à un réseau est une force et un gage de qualité sur ce marché qui souffre bien souvent d'une mauvaise image », Christophe Rami souhaite au travers de ses différentes implantations apporter un savoir-faire dans ce métier et trans-

mettre sa passion aux jeunes qui prendront le relais. Il envisage pour 2015 d'ouvrir deux nouvelles enseignes dans la région. L'une des bases de cette réussite : le soutien d'un partenaire et le savoir-faire reconnu du fabricant français dont le nouveau concept a d'ores et déjà convaincu une trentaine d'Installateurs agréés sur l'ensemble du territoire national.

« La charte d'enseigne mise en place par Picard serrures participe non seulement au dynamisme du réseau mais contribue également à rassurer la clientèle. Il est de l'intérêt de chacun des membres du réseau d'y adhérer quelle que soit sa région d'implantation. Si ce concept de magasin marche en région PACA, il n'y a aucune raison qu'il ne fonctionne pas ailleurs, comme à Lyon ou à Lille », conclut Christophe Rami. ■